

# Account Manager Groothandel & OEM Regio Noord - Oost IMI Hydronic Engineering BV



## De Functie

De **Account Manager Groothandel & OEM** is primair verantwoordelijk voor de commerciële ontwikkeling van onze relatie met de nationale technische groothandel en OEM in overeenstemming met de IMI Hydronic Engineering strategie en het bedrijfsplan.

## De verantwoordelijkheden

De Accountmanager Groothandel en OEM zal zelfstandig de toegewezen Accounts beheren met als doel de marktpositie en een grotere zichtbaarheid van onze merken TA, Heimeier en Pneumatex uit te breiden.

Dit door het intensiveren van de commerciële samenwerking en het uitzetten van een gezamenlijk verkoop- en distributiebeleid.

## Wat wij bieden

- Verantwoordelijke functie in een succesvolle en uitdagende organisatie met veel ontwikkelingsmogelijkheden.
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden.

## Wat wij verwachten

- Is bekend met en/of kent de uitdagingen van de nationale Nederlandse technische groothandel en OEM.
- Ruime ervaring binnen de Nederlandse HVAC-markt en heeft connecties met belangrijke groothandels, OEM-ers en installateurs.
- Heeft affiniteit met meet- en waterzijdige in-/regeltechniek en staat open voor training hierin.
- Bewezen track record van winstgevende verkoopactiviteiten.
- Heeft aantoonbare kennis van marketing in een B-to-B omgeving.
- Beheerst de Nederlandse en Engelse taal.
- Bereid om te reizen en werktijd aan te passen aan de zakelijke behoeften.
- MBO+ werk- en denkniveau, aantoonbaar met opleiding of ervaring.
- Gedegen kennis van Excel
- Ervaring met het geven van presentaties en/of product trainingen.
- Verantwoordelijk, zelf gemotiveerd, dynamisch en gedreven.

[Klik hier voor meer informatie over ons](#)

Hoe solliciteert u  
Stuur uw CV en sollicitatiebrief naar:

**Youssef Rahaoui,**  
Commercial director  
Tel. 06-51 20 29 24  
[Youssef.Rahaoui@imi-hydronic.com](mailto:Youssef.Rahaoui@imi-hydronic.com)